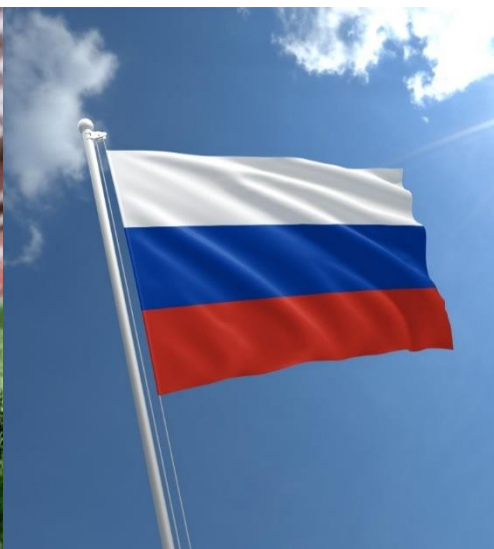




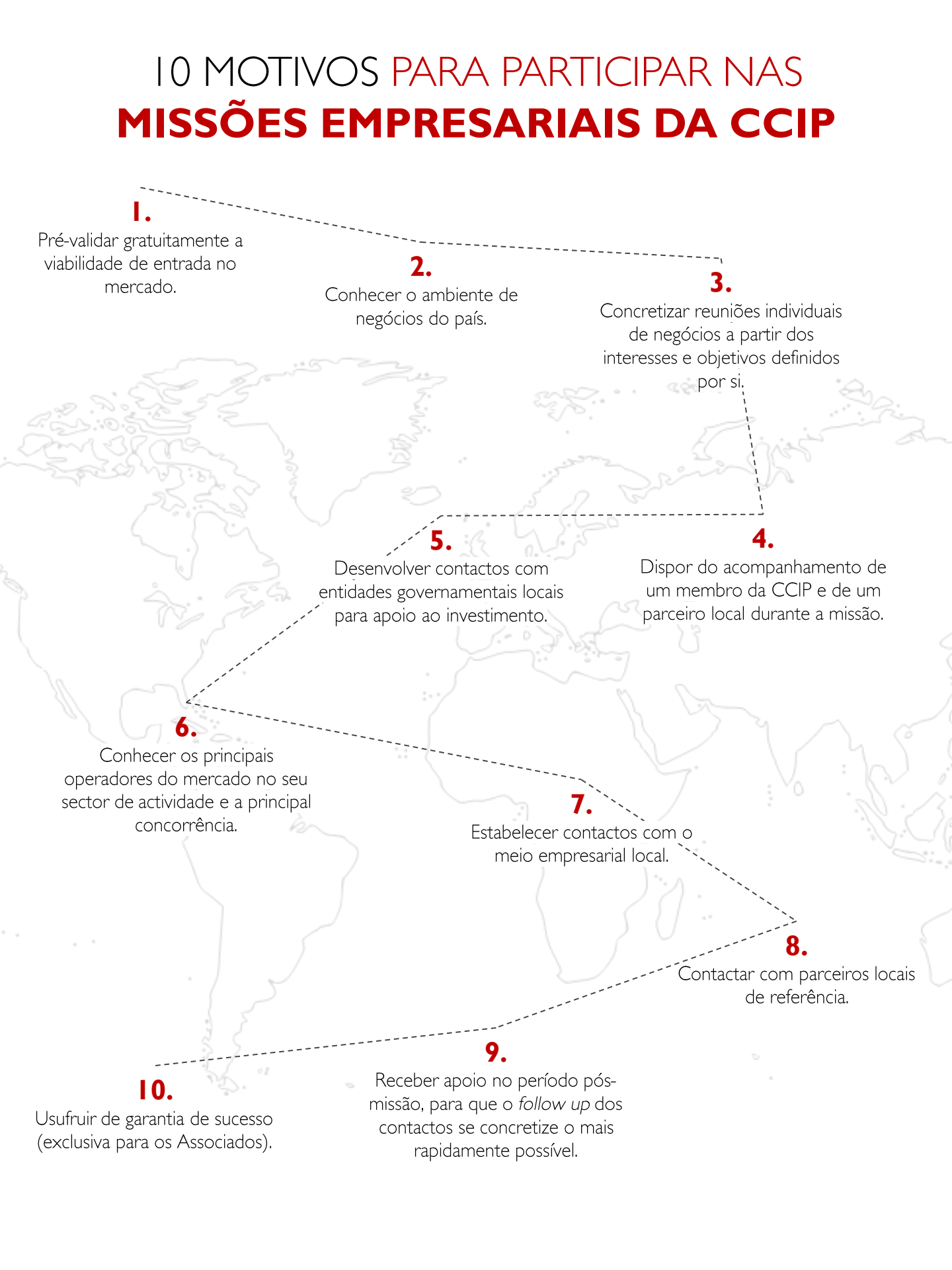
# BEM-VINDO À RUSSIA

MISSÃO EMPRESARIAL MULTISSECTORIAL | 1 A 5 DE ABRIL





# 10 MOTIVOS PARA PARTICIPAR NAS MISSÕES EMPRESARIAIS DA CCIP

- 
- 1.** Pré-validar gratuitamente a viabilidade de entrada no mercado.
  - 2.** Conhecer o ambiente de negócios do país.
  - 3.** Concretizar reuniões individuais de negócios a partir dos interesses e objetivos definidos por si.
  - 4.** Dispor do acompanhamento de um membro da CCIP e de um parceiro local durante a missão.
  - 5.** Desenvolver contactos com entidades governamentais locais para apoio ao investimento.
  - 6.** Conhecer os principais operadores do mercado no seu sector de actividade e a principal concorrência.
  - 7.** Estabelecer contactos com o meio empresarial local.
  - 8.** Contactar com parceiros locais de referência.
  - 9.** Receber apoio no período pós-missão, para que o *follow up* dos contactos se concretize o mais rapidamente possível.
  - 10.** Usufruir de garantia de sucesso (exclusiva para os Associados).

# MARQUE PRESENÇA EM MAIS UMA MISSÃO DE SUCESSO À RÚSSIA



POPULAÇÃO  
147 MILHÕES



LÍNGUA  
RUSSO



CRESCIMENTO PIB  
ESTIMATIVA 1,8 %



MOEDA  
RUBLO



BALANÇA COMERCIAL  
23º CLIENTE | 15º  
FORNECEDOR

A Rússia é, indubitavelmente, um dos maiores Estados do mundo, qualquer que seja o prisma de análise. Conta com uma população de cerca de 147 milhões de habitantes, sendo o 9º país mais populoso, e estende-se por uma área superior a 17 milhões de km<sup>2</sup>, o que lhe confere o estatuto de país mais extenso.

As perspectivas de crescimento para 2018-2020 permanecem modestas, com previsão de 1,5% a 1,8%, impulsionado pelo consumo privado e pelo investimento. Contudo, os preços do petróleo acima do esperado podem afectar favoravelmente a previsão de crescimento do mercado russo.

A estrutura das exportações portuguesas para a Rússia é amplamente diversificada. Ainda assim, os grupos de produtos mais representativos destas exportações foram a madeira e cortiça, o calçado, os produtos agrícolas, as máquinas e aparelhos e os produtos alimentares – responsáveis por 70,4% da totalidade das exportações portuguesas para o mercado.

**A Rússia é a 12º maior Economia Mundial. É dos países que apresenta um dos mais elevados potencial de captação de investimento.**

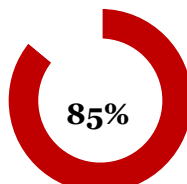
As oportunidades de negócios foram identificadas em diversos sectores entre os quais, agroalimentar; têxteis, calçado, construção, componentes para automóveis, saúde, educação, tecnologia; turismo, imobiliário, áreas onde as empresas portuguesas podem contribuir com a qualidade dos seus produtos e serviços, impulsionando, simultaneamente, o crescimento desta economia.

## GRAU DE SATISFAÇÃO DAS EDIÇÕES ANTERIORES

Avaliação global



Relevância das reuniões



Apoio logístico



## QUEM DEVE INTEGRAR ESTA MISSÃO?

Esta missão empresarial multisectorial é destinada a todas as empresas portuguesas que pretendam exportar ou investir neste mercado.

## QUAIS OS OBJECTIVOS?

Pretende-se com esta missão proporcionar às empresas participantes um conjunto de oportunidades, tais como:

- ✓ Conhecer o ambiente de negócios do país;
- ✓ Concretizar reuniões individuais de negócios na cidade de Moscovo e/ou outras cidades de acordo com o perfil de cada empresa;
- ✓ Desenvolver contactos com entidades governamentais locais para apoio ao investimento na Rússia;
- ✓ Conhecer os principais operadores do mercado no sector de cada empresa e a concorrência;
- ✓ Estabelecer contactos com o meio empresarial local;
- ✓ Contactar com parceiros locais de referência.

## PROGRAMA PROVISÓRIO

|                |                                                                                   |
|----------------|-----------------------------------------------------------------------------------|
| <b>1 ABRIL</b> | Partida para Moscovo<br><br>Reunião de briefing final para as agendas individuais |
| <b>2 ABRIL</b> | Reuniões individuais de negócios<br><br>Jantar livre                              |
| <b>3 ABRIL</b> | Reuniões individuais de negócios<br><br>Jantar com empresário local               |
| <b>4 ABRIL</b> | Reuniões individuais de negócios<br><br>Jantar livre                              |
| <b>5 ABRIL</b> | Partida para Lisboa                                                               |

## COMO FAZER A INSCRIÇÃO?

**PRÉ-INSCRIÇÃO  
GRATUITA**

**1.**

Fazer a pré-inscrição através do formulário até dia 25 de fevereiro.

**2.**

Envio da apresentação da empresa em inglês.

**3.**

Análise da viabilidade de negócios

**4.**

Contacto da CCIP para validação de interesse

**5.**

Pagamento do valor da inscrição

**6.**

Construção da agenda

**7.**

Viagem + Reuniões de negócio

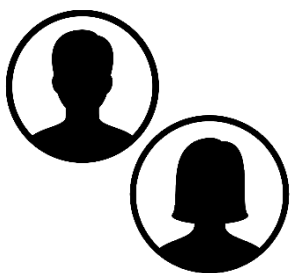
## NOTAS

A realização desta missão poderá implicar um número mínimo de 7 empresas participantes. Desistências comunicadas até dia 8 de março serão alvo de reembolso no valor de 25% do custo da participação.

\*Os horários dos voos estão sujeitos a confirmação mediante disponibilidade; caso pretenda partir do Porto, por favor contacte-nos. Programa sujeito a alterações para melhor adequação de contactos.

## O QUE ESTÁ INCLUÍDO?

- ✓ Passagem aérea em classe turística Lisboa/Moscovo/Lisboa
- ✓ Alojamento em Hotel a definir em Moscovo
- ✓ *Transfers* Aeroporto/ Hotel/ Aeroporto (em Moscovo)
- ✓ Actividades no âmbito do programa (refeições não incluídas)
- ✓ Agendamento de reuniões individuais com potenciais parceiros de negócio e clientes finais
- ✓ Momentos de *networking* com a esfera empresarial local
- ✓ Acompanhamento local
- ✓ Seguro de viagem



## APOIO PERSONALIZADO

- ✓ Acompanhamento de um membro da Câmara de Comércio e de um parceiro local durante a missão;
- ✓ Apoio no período pós-missão empresarial, para que o *follow up* dos contactos se concretize o mais rápido possível.

## GARANTIA DE SUCESSO

Os Associados da Câmara de Comércio poderão usufruir de **garantia de sucesso**: a Câmara de Comércio devolve o valor da inscrição aos Associados que integrem a Missão e que, no espaço de 2 anos, não concretizem negócios.



## QUAL O INVESTIMENTO?

**3.550 € / por pessoa**

**3.350 € / por pessoa** PREÇO ESPECIAL PARA ASSOCIADOS!

**Isento de IVA** (artº 6º, nº 7, alínea e) do CIVA

**NOTA:** O custo desta missão empresarial é enquadrável em projetos individuais para a Internacionalização aprovados no âmbito do Portugal 2020, beneficiando do respetivo incentivo financeiro.

OS PARTICIPANTES  
DAS MISSÕES  
EMPRESARIAIS CCIP  
TÊM ACESSO  
GRATUITO AO  
SERVIÇO DUE  
DILIGENCE DA MDS.

QUER ABORDAR ESTE OU OUTRO  
MERCADO NUM FORMATO DISTINTO?

## CONSULTORIA INDIVIDUAL CCIP

*Agende reuniões B2B à medida da sua  
empresa. Quando e para onde quiser!*

“

**A agenda foi bem organizada com contatos que enquadram o perfil de empresa que queremos e com bom aproveitamento do tempo. O modelo parece-me bastante interessante uma vez que permite realizar as reuniões nas instalações dos contatos.**

Rui Carvalho  
Export Manager | INDASA Group.

Departamento de Relações Internacionais  
[internacional@ccip.pt](mailto:internacional@ccip.pt) | +351 213 224 067



**CÂMARA DE  
COMÉRCIO**

CÂMARA DE COMÉRCIO INDÚSTRIAS PORTUGUESAS