

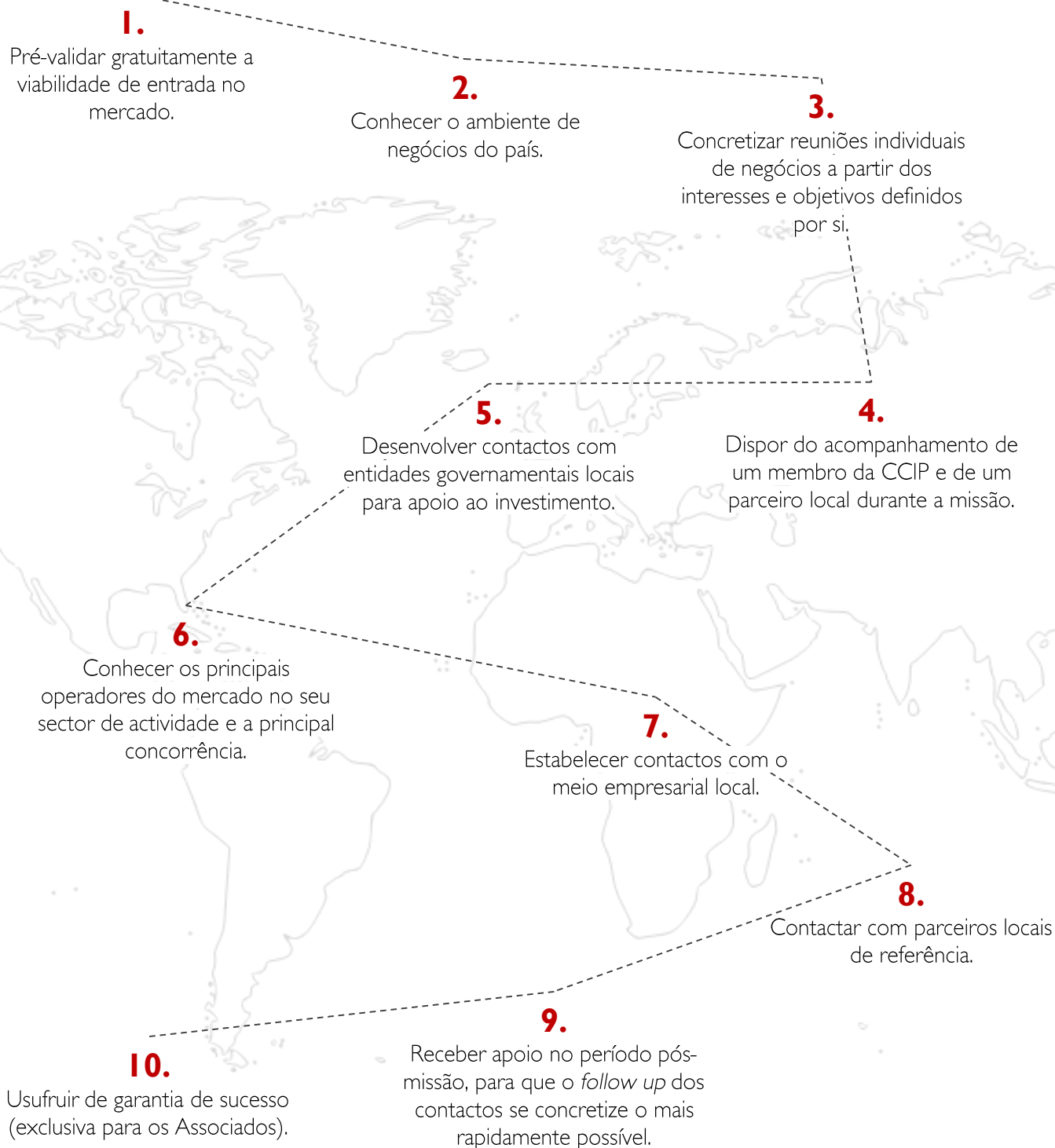


BEM-VINDO À **COSTA DO MARFIM**

MISSÃO EMPRESARIAL MULTISSECTORIAL | 10 A 14 DE MARÇO



10 MOTIVOS PARA PARTICIPAR NAS MISSÕES EMPRESARIAIS DA CCIP

- 
- 1.** Pré-validar gratuitamente a viabilidade de entrada no mercado.
 - 2.** Conhecer o ambiente de negócios do país.
 - 3.** Concretizar reuniões individuais de negócios a partir dos interesses e objetivos definidos por si.
 - 4.** Dispor do acompanhamento de um membro da CCIP e de um parceiro local durante a missão.
 - 5.** Desenvolver contactos com entidades governamentais locais para apoio ao investimento.
 - 6.** Conhecer os principais operadores do mercado no seu sector de actividade e a principal concorrência.
 - 7.** Estabelecer contactos com o meio empresarial local.
 - 8.** Contactar com parceiros locais de referência.
 - 9.** Receber apoio no período pós-missão, para que o *follow up* dos contactos se concretize o mais rapidamente possível.
 - 10.** Usufruir de garantia de sucesso (exclusiva para os Associados).

PARTICIPE NA 3ª VISITA À AMBICIOSA ECONOMIA DA ÁFRICA OCIDENTAL



POPULAÇÃO
20,8 MILHÕES



LÍNGUA
FRANCÊS



CRESCIMENTO PIB
ESTIMATIVA 8 %



MOEDA
FRANCO



BALANÇA COMERCIAL
59º CLIENTE | 82º FORNECEDOR

Independente da França desde 1960, a Costa do Marfim tornou-se hoje num dos estados mais prósperos da África Ocidental, devido ao desenvolvimento da produção e exportação de cacau e os fluxos de investimento estrangeiro aplicados no país.

A economia costa-marfinense é largamente dependente do sector agrícola que emprega cerca de 68% da população. De realçar que o país também produz ouro e petróleo, detendo uma posição com alguma relevância em termos de reservas mundiais de crude.

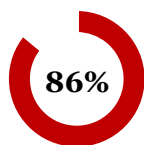
O foco do Governo centra-se na reconstrução de infraestruturas, sobretudo nos sectores da energia e dos transportes. A União Europeia representa 26,8% das compras da Costa do Marfim, com Portugal a posicionar-se no 10º lugar. Nos últimos anos verifica-se que o número de empresas portuguesas que exportaram produtos para a Costa do Marfim tem tido um sentido ascendente.

A Costa do Marfim é uma das economias mais dinâmicas e diversificada da África Ocidental. O objectivo é integrar o clube dos países emergentes até 2020.

As oportunidades de negócios foram identificadas nos sectores dos Transportes, Banca, Educação, Exploração mineira, Imobiliário e energia, áreas onde as empresas portuguesas podem contribuir com a qualidade dos seus produtos e serviços, impulsionando, simultaneamente, o crescimento desta economia.

EDIÇÕES ANTERIORES

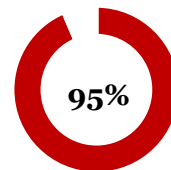
Expectativas
cumpridas



Relevância das reuniões
marcadas



Apoio logístico e
administrativo



QUEM DEVE INTEGRAR ESTA MISSÃO?

Esta missão empresarial multisectorial é destinada a todas as empresas portuguesas que pretendam exportar ou investir neste mercado.

QUAIS OS OBJECTIVOS?

Pretende-se com esta missão proporcionar às empresas participantes um conjunto de oportunidades, tais como:

- ✓ Conhecer o ambiente de negócios do país;
- ✓ Concretizar reuniões individuais de negócios na cidade de Abidjan e/ou outras cidades de acordo com o perfil de cada empresa;
- ✓ Desenvolver contactos com entidades governamentais locais para apoio ao investimento na Costa do Marfim;
- ✓ Conhecer os principais operadores do mercado no sector de cada empresa e a concorrência;
- ✓ Estabelecer contactos com o meio empresarial local;
- ✓ Contactar com parceiros locais de referência.

PROGRAMA PROVISÓRIO *

10 MARÇO	Partida para Abidjan Reunião de briefing final para as agendas individuais
11 MARÇO	Reuniões individuais de negócios Jantar livre
12 MARÇO	Reuniões individuais de negócios Jantar com empresário local
13 MARÇO	Reuniões individuais de negócios Jantar livre
14 MARÇO	Partida para Lisboa

COMO FAZER A INSCRIÇÃO?

**PRÉ-INSCRIÇÃO
GRATUITA**

1.

Fazer a pré-inscrição através do formulário até dia 8 de Fevereiro.

2.

Envio da apresentação da empresa em francês.

3.

Análise da viabilidade de negócios

4.

Contacto da CCIP para validação de interesse

5.

Pagamento do valor da inscrição

6.

Construção da agenda

7.

Viagem + Reuniões de negócio

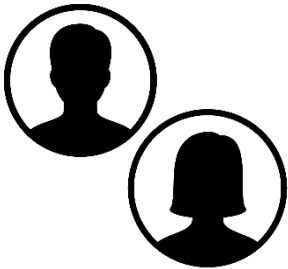
NOTAS

A realização desta missão poderá implicar um número mínimo de 7 empresas participantes. Desistências comunicadas até dia 18 de Fevereiro serão alvo de reembolso no valor de 25% do custo da participação.

*Os horários dos voos estão sujeitos a confirmação mediante disponibilidade; caso pretenda partir do Porto, por favor contacte-nos. Programa sujeito a alterações para melhor adequação de contactos.

O QUE ESTÁ INCLUÍDO?

- ✓ Passagem aérea em classe turística Lisboa/ Abidjan/ Lisboa
- ✓ Alojamento em Hotel a definir em Abidjan
- ✓ *Transfers* Aeroporto/ Hotel/ Aeroporto (em Abidjan)
- ✓ Actividades no âmbito do programa (refeições não incluídas)
- ✓ Agendamento de reuniões individuais com potenciais parceiros de negócio e clientes finais
- ✓ Momentos de *networking* com a esfera empresarial local
- ✓ Acompanhamento local
- ✓ Seguro de viagem



APOIO PERSONALIZADO

- ✓ Acompanhamento de um membro da Câmara de Comércio e de um parceiro local durante a missão;
- ✓ Apoio no período pós-missão empresarial, para que o *follow up* dos contactos se concretize o mais rápido possível.

GARANTIA DE SUCESSO

Os Associados da Câmara de Comércio poderão usufruir de **garantia de sucesso**: a Câmara de Comércio devolve o valor da inscrição aos Associados que integrem a Missão e que, no espaço de 2 anos, não concretizem negócios.



QUAL O INVESTIMENTO?

3.750 € / por pessoa

3.550 € / por pessoa **PREÇO ESPECIAL PARA ASSOCIADOS!**

Isento de IVA (artº 6º, nº 7, alínea e) do CIVA

NOTA: O custo desta missão empresarial é enquadrável em projetos individuais para a Internacionalização aprovados no âmbito do Portugal 2020, beneficiando do respetivo incentivo financeiro.

OS PARTICIPANTES
DAS MISSÕES
EMPRESARIAIS CCIP
TÊM ACESSO
GRATUITO AO
SERVIÇO DUE
DILIGENCE DA MDS.

QUER ABORDAR ESTE OU OUTRO
MERCADO NUM FORMATO DISTINTO?

CONSULTORIA INDIVIDUAL CCIP

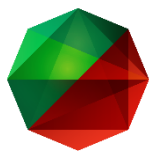
*Agende reuniões B2B à medida da sua
empresa. Quando e para onde quiser!*

“

O processo conduzido pela CCIP, em conjunto com os interlocutores locais, demonstrou profissionalismo e um acompanhamento constante, permitindo um apoio precioso. Revelou-se de novo uma mais valia para a nossa organização.

Marília Lopes
Sales & Marketing | Siroco, S.A.

Departamento de Relações Internacionais
internacional@ccip.pt | +351 213 224 067



**CÂMARA DE
COMÉRCIO**

CÂMARA DE COMÉRCIO E INDÚSTRIA PORTUGUESA