

# PLANO DE FORMAÇÃO 2020

## 1º SEMESTRE

### DESENVOLVIMENTO PESSOAL E PROFISSIONAL

#### COMUNICAÇÃO ASSERTIVA

Aprenda a dar feedback de forma assertiva e eficiente. Analise o seu perfil de comunicação.

12 H 20 e 22 JANEIRO

#### CONSTRUÇÃO DE EMPLOYER VALUE PROPOSITION E EMPLOYER BRANDING

Trabalhe os pontos fortes de uma organização para atrair e reter os profissionais.

16 H 16 e 18 MARÇO

#### GESTÃO DE EQUIPAS DE ALTA PERFORMANCE (MOTIVAÇÃO E RESULTADOS)

Constitua uma equipa que partilhe a mesma visão, valores e objetivos, sejam um só!

16 H 11 e 13 MAIO

### MARKETING E PUBLICIDADE

#### CICLO DE MARKETING DIGITAL INTENSIVO

Aprenda a implementar as novas Práticas Mundiais de Marketing Digital para atrair, converter e fidelizar novos clientes.

30 H 24 JAN | 14 e 21 FEV |  
13 e 20 MARÇO

#### DIGITAL MARKETING MANAGEMENT

Aprofunde os seus conhecimentos de Marketing Digital para maximizar as estratégias de Marketing e vendas online da sua empresa.

16 H 04 e 05 MAIO

#### DIGITAL MARKETING FOR EXECUTIVES

Aumente ainda mais os objetivos de negócio da sua empresa e a visibilidade da sua marca em novos mercados com o digital.

8 H 05 JUNHO

### INTERNACIONALIZAÇÃO

#### DOCUMENTOS INTERNACIONAIS – NÍVEL I

Antes de importar e/ou exportar conheça todos os principais documentos. Saiba analisar cada documento.

12 H 3 e 4 MARÇO

#### MASTER COURSE: AS PRÁTICAS ADUANEIRAS E O COMÉRCIO INTERNACIONAL – 5ª EDIÇÃO (na ANJE - Porto)

Determine o valor aduaneiro do seu produto. Conheça as regras de aquisição de origem que se aplicam à sua mercadoria.

16 H 13 e 20 ABRIL

#### DOCUMENTOS INTERNACIONAIS – NÍVEL II

Concretize um contrato internacional de compra/venda e indique todos os documentos necessários. Faça uma operação aduaneira bem sucedida e sem custos adicionais.

12 H 21 e 22 MAIO

#### CULTURA E NEGOCIAÇÃO EM CONTEXTO INTERNACIONAL

Antes de ir para um novo mercado saiba o que pode arruinar ou impulsionar o seu negócio!

8H 15 JUNHO

### LÍNGUAS

#### APRESENTAÇÕES DE ALTO IMPACTO EM INGLÊS

Conseja criar impacto ao escrever e ao falar perante um potencial cliente ou até na abordagem a um novo mercado.

14 H 03 e 04 FEVEREIRO

### NEGOCIAÇÃO E GESTÃO

#### COMO INFLUENCIAR A TOMADA DE DECISÃO NUM PROCESSO DE VENDAS

Saiba influenciar, de forma positiva, as decisões favoráveis e oportunas ao seu negócio.

7 H 06 ABRIL

#### GESTÃO DE EMPRESAS FAMILIARES

Prepare o plano de sucessão na sua empresa.

confirmar A confirmar

### DIREITO

#### LEGISLAÇÃO LABORAL

Conheça as novas alterações e saiba tomar as melhores decisões.

7 H 27 JANEIRO

#### GESTÃO DE RH E REDUÇÃO DO CUSTO FISCAL

Alinhe a estratégia da empresa com a motivação dos colaboradores. Oriente para um melhor rendimento.

4 H 23 MARÇO

#### MOBILIDADE INTERNACIONAL DOS TRABALHADORES

Conheça as regras fiscais e as obrigações da administração fiscal quando se fala do regime legal da internacionalização de trabalhadores

4 H 21 ABRIL

#### QUESTÕES PRÁTICAS DE CONTENCIOSO TRIBUTÁRIO – PROCEDIMENTOS, PROCESSO E INFRAÇÕES TRIBUTÁRIAS

Saiba como proceder para reduzir situações de contencioso.

7 H 17 ABRIL

PEÇA-NOS MAIS INFORMAÇÕES SOBRE A FORMAÇÃO CUSTOMIZADA DA CCIP.  
O NOSSO OBJECTIVO É “LEVAR A FORMAÇÃO ATÉ À SUA EMPRESA!”

Fale connosco! | formacao@ccip.pt | [www.ccip.pt](http://www.ccip.pt) | +351 210 405 120