



**CÂMARA DE
COMÉRCIO**

CÂMARA DE COMÉRCIO E INDÚSTRIA PORTUGUESA

“Ir para Fora à Boleia das Grandes”

13 de Março

Parcerias Estratégicas



**Fórum Empresarial
da Economia do Mar**

INVEST LISBOA
Your Atlantic Partner

Filiações Internacionais





DESTINATÁRIOS

- Associados da CCIP que queiram iniciar a internacionalização e que tenham interesse nos mercados em que as empresas “portaviões” actuam.

OBJECTIVOS

- Contribuir para que os nossos associados possam expandir o seu negócio;
- Promover sinergias entre as grandes empresas que operam no exterior e os associados que pretendam diversificar a sua actividade a nível internacional;
- Detectar oportunidades de negócio e ajudar os associados a explorá-las e a colocá-las em prática.

PAPEL DAS EMPRESAS “PORTA-AVIÕES”



sovena

- Detectam oportunidades de negócio nos mercados onde estão presentes ou nas suas redes de negócios;
- Fazem *matching* entre oportunidades detectadas e perfil de associados participantes no projecto;
- Transmitem a informação à CCIP que irá ajudar os seus associados na abordagem a esses mercados.

O QUE GANHAM OS ASSOCIADOS

- Partilha da experiência e *know-how* de quem já opera no mercado;
- Redução dos custos e dos riscos do desenvolvimento ou da entrada no mercado;
- Acesso privilegiado a informação sobre um conjunto de boas-práticas na internacionalização;
- Apoio na fase de prospecção e entrada no novo mercado internacional.

PRÓXIMOS PASSOS

1. Elaboração de um portfólio com o perfil dos associados para *matching* de oportunidades;
2. Identificação de oportunidades de negócio pelas empresas “porta-aviões”;
3. Contacto individual CCIP com os associados para validar interesse na abordagem ao mercado;
4. Apoio no estabelecimento do contacto com os potenciais parceiros de negócio identificados pelas empresas “porta-aviões”;
5. Organização de missões empresariais aos mercados-alvo ou apoio na preparação de viagem individual de negócios.